

“eBay輸出せどり コンサル&仕入れ実践ツアー” 常時開催のお知らせ

山口ケンイチ

こんにちは、ヤマケンこと山口ケンイチです。

「高利益eBay輸出ビジネス講座」セミナー参加者様並びにセミナーコンテンツ購入者様に向けて、eBay輸出せどりのコンサル&仕入れツアーを実施しております。

2016年7月以降は日程の指定なくご希望日でのフレキシブルな体制でお申込を受け付けております。

一応、購入者様限定メルマガでの毎月のお知らせは継続いたしますが、どうぞ下記を参照の上ご検討くださいませ。

なお、購入者様限定メルマガはお申込時のメールアドレスを当方で登録させていただきますが、携帯アドレスはメルマガスタンドのシステムの都合ではじかれてしまいますので、以下のページより携帯メール以外のアドレスをご登録くださいますよう、お願いいたします。

購入者限定メルマガ登録ページ

→ <https://regssl.combzmil.jp/web/?t=cf27&m=ic12>

それでは以下に、常時募集の要項をお知らせ致します。
参加希望の方は、リンクの申込フォームよりどうぞお申込くださいませ。

どうぞよろしくお願いいたします。

2016年7月18日 山口ケンイチ（ヤマケン）

▶▶▶ **すぐに申込む場合はこちら！**

=====

開催にあたって

（以下、当月の募集要項以外は定型文にて失礼いたします）

今回（2015年11月）2年振りのセミナーを行うことになり、久しぶりに人前で自分のせどり実践の成果やノウハウをお話する機会を持つにあたり、過去資料や販売データなどにあたりながら準備をすすめておりました。

このセミナーはワンデイで長時間での開催となり、自分の持つ「せどり→eBay海外販売」のエッセンスは具体例含めかなりの質・量をお伝え出来るものと考えています。自分の中では「ヤマケン流eBay輸出せどり」の総集編的な内容になるものと位置づけています。

しかし、セミナーという形式ではどうしても情報を一方的にお伝えすることが主となり、参加される皆様の個別の指向や状況に応じたガイドを行えるものではありません。これは致し方ないことと思います。

セミナーでお伝えした内容を、さらに個別の状況に落とし込んで「こうしたらいいですよ」「こう進んだらいいですよ」「こういうものを、こういうところで仕入れたらいいですよ」というようなサジェストを行えば、さらに「せどりして、eBayで売る」という手法実践のための行動にはずみがつくのではないかと考えました。

さらに、一緒にお店を廻ってせどりをしながら「棚の見方」から「どういうところに目をつけて商品を発掘しているか」「商品の仕入れ判断」「現場リサーチ実践」「利幅・販売価格の見極め」などなど、仕入れ現場でしかできないことを、売り場を見て・商品を選びながらレクチャーできれば、と。

以前より、いつかは個別指導や仕入れツアーもやってみようかな... と考えていましたが、セミナー（とコンテンツ販売）に合わせてこの機会にやってみようと思ひ至りました。

私自身は、せどりのコンサルティングを受けたり仕入れツアーに参加したりした経験がありませんので、一般的なそれらと同じような実施内容になるかどうかはわかりませんが、人数を絞っての開催につき、コンサルに関してはより密なコミュニケーションを計るとともに、仕入れに関しては「なぜこれを仕入れるべきか」「なぜこの商品に目をつけたのか」というような実践部分の現場レクチャーを主として、参加の皆様が今後のご自身の行動に落とし込んで再現していけるような「実際の仕入れ現場での学び」の場の提供を目指して行いたいと思います。

当日の内容

各日限定2名様を募って行います。~~申込者が1名の場合は1対1で行います。~~

~~2名に絞ったのは、~~大人数を対象のヒアリング&コンサルでは一人あたりの時間が限られますし、また仕入れ現場での行動や移動のフットワークを軽くしながら終日綿密なコミュニケーションを図りたいからです。

内容としては、午前中より「eBayで売るせどり」に関するヒアリングを行います。対話の中で各人の経験値・趣味指向・売りたいジャンル・eBayでの海外販売スキル・目標ややりたいことなどをお聞きして、**どんな仕入れを行ったら良いのか、商品の標的を見定めながら一緒に方向性・可能性を探ります。**

ヒアリングが終わったら、昼食を挟んで一緒にお店を巡りましょう。店は**ブックオフをメイン**に据えて考えています。ブックオフは全国展開していて仕入れ可能な低価格商品も多いので、eBay販売にとっては一番手軽なリアル仕入先になることと経験的に思います。ブックオフの棚のどこを見て・どんな商品を仕入れ対象とするか、実際にレクチャーをしながら仕入れ実行していきます。もちろん、見つけた商品は参加者で分けて仕入れてくださいね。

ブックオフとともに、専門店への訪問も視野に入れています。東京都内で**仕入れの出来る古書店や音楽専門店、映画専門店**をいくつか把握しています。参加される方の扱い商品指向に合う場合や希望される場合はヒアリング時にお聞かせいただいて、専門店にも立ち寄って商品探しをしてみましょう。ただし、あくまでもメインのレクチャーは**ブックオフでの低価格商品仕入**だとお考えいただければ幸いです。

ヒアリング時や休憩時には、もちろんどんな質問をいただいても結構です。私はノートパソコンを持参しますので、出品について・リサーチについて・ネット仕

入れについての話や実践も実際にパソコンを操作しながらお伝えすることが出来ます。気兼ねなくなんでも聞いてください。

なお、ヒアリング・コンサルは、「せどりして・eBayで売る商品」の仕入れ実行のための事前取材を主に考えています。残念ながら、私はeBay内の様々なツールやシステムの使い勝手に長けているわけではありません。例えば、効率化（ツール使い・独自システム構築・外注化など）の話などはできないと思います。大局的な「eBayビジネス攻略」というよりは、すぐに仕入れに活かせる「eBay輸出のためのせどり商品攻略」の示唆というスタンスです。そのへんはどうぞご理解の上、**せどり仕入れ実践に根ざした話／商品寄りの話が主体**とお考えください。

参加に適した人／適さない人

基本的にはどんな方が参加されてもかまわないのですが、あまりにも私の指向や仕入れの守備範囲に合致しない場合、お互いに成果を見込めず参加いただいたことがメリットに結びつかないケースもあり得ますので、十分にご考慮いただいた上で参加をご検討いただければと思います。

まず、今回の主旨は「eBayで売るせどり仕入れ」をテーマとしたコンサル&仕入れ実践となります。他の販売サイトのためのせどり仕入れ（特に日本のアマゾンやUSのAmazon.com）には言及・実践しませんのでご注意ください（ヤフオク販売については補足的に扱うことは可能です）。

せどり仕入れを元にした**eBay輸出の実売目標では、まずは「月に10万円」くらいまでを目指す方が**、今回の企画には調度いいと思います。
私の仕入れ手法だと、**10万円の売上で粗利益8万円**くらいが利益目標の目安です。

もちろん、eBay輸出経験者であれば、各自応用・展開してそれ以上を目指して
いって欲しいのですが、未経験の方・はじめたばかりの方・まだ評価の少ない方
ですと、出品制限があったり高額商品が売れづらかったりと、アマゾンやヤフオ
クのように初動でいきなり大きく稼ぐことはなかなか困難だと思われるので、
じっくり腰を据えて月に5万円、10万円と着実にステップアップするつもりで、
この機会に仕入れを学んでいただければと思います。

仕入れ対象としている商品は「エンタメ系／アート系のせどり商品」です。主に
ブックオフや古書店・中古レコード店で仕入れ可能な商品群ですが、パッケージ
で言えば**本、雑誌、写真集、図録、パンフレット類、ポスター、チラシ／フライ
ヤー、CD、DVD、レコード、ビデオ、レーザーディスク、カセット、ファンク
ラグッズ**などになります。大きく言えば、書籍類と音楽映像ソフトです。それ
らをeBayで扱いたい人、売ってみたい人、好きな人、趣味とする人にはお役立て
いただけることと思います。

**ゲームソフト、フィギュア、おもちゃ類、楽器、カメラ、衣類、電化製品などは
対象としていません。ご注意ください。**

次に商品ジャンルについてですが、私が主に扱っているのは**音楽、映画、舞台、
芸術／アート関連、デザイン、サブカルチャー**などです。扱いはあるものの、**ア
ニメ関連、スポーツ関連、和物文化などにはあまり明るくなく知識は限定的**
です。そのへんを中心に攻略したい方にはヒントをお伝えすることはできるかもし
れませんが、深堀していく具体策は提示できないかもしれませんので、その旨ご
注意ください。

あとは、できれば**eBayのアカウントを既に持っていて販売できる体制の人の方
がベター**かと思います。これからアカウントを取って目指したい、という場合、
せっかく仕入れ実践できても商品をしばらく寝かせることになりすぐの販売検証
に結びつきにくくなります。

ただし、現在ブックオフせどりなどを行っていて、ぜひ「せどり→eBay販売」も目指したいという方は、当日の仕入れ実践において面白く体感できることは多いと思います。**eBayやPayPalのアカウント取得はご自身で解決するすることを前提として**、あくまでもeBay用の仕入れ実践を学ぶ場としてご活用ください。

すでにeBay輸出で実績のある方には、ご自身の販売に加えて**ブックオフを中心とした「格安商品のせどり仕入れ」からeBay販売用商品を発掘できる**ことを知ってもらえる機会にはなると 생각합니다。**私の対象商品群を踏まえた上で**、もしご興味があれば、プラスαの仕入れ策の現場体験としてご利用いただければと思います。

募集要項

この企画はセミナーから派生した企画であり、セミナーにご参加いただいて（もしくはコンテンツをご覧いただいて）事前に様々な情報を吸収した上で、個別のヒアリングも行いながら今度はリアルな仕入れ現場で知識を行動に移せるという流れになっていますので、**セミナー参加（&コンテンツ購入）の皆様への特典的位置づけとしてご利用ください**。一般募集は行っておりません。

それでは、下記詳細をご確認ください。

【募集日程】

常時募集中。フォームよりすぐにお申込可能です。
第三希望日までご提出くださいませ。

【開催時間】

開催時間は東京の場合 10:30集合～18:00終了予定（延長あり）
地方開催の場合の時間は応相談。
東京開催の場合も相談の上、変更可能です。

【開催場所】

東京（渋谷、新宿、池袋など）。

東京以外での開催希望の場合は申込フォームの所定の場所にご希望を記載ください、別途ご相談のご連絡をさせていただきます。

【募集人数】

マンツーマン（1対1）で行います。

地方開催の場合の最低決行人数は「2名様」とさせていただきます。
ご家族・ご友人と合わせてのご参加が可能です。
詳細は別途ご相談ください。

【参加費】

初回 40,000円
リピーター 20,000円

【お支払い方法】

- ・ 銀行振込（三井住友銀行、ジャパンネット銀行）
- ・ ゆうちょ銀行
- ・ PayPal決済

※分割でのお支払いには対応していません。分割をご希望される場合はクレジットカードとリンクしているPayPal決済をご利用ください。
お支払い回数など詳細については、ご契約の各クレジット会社にご相談ください、当方では対応できません。

【その他注意事項】

- ・参加費に仕入れ費用は含みませんので、当日の仕入れ費用は各自でご用意ください。
- ・仕入れ費用の目安は、ブックオフでの安物仕入中心の場合は2～3万円程度、専門店で仕入れて単価の高いものも視野に入れる場合は4～5万円くらいがおよその目安です。
- ・移動交通費、（希望される場合）終了後の懇親会費用は別途ご負担ください。
- ・当企画に関するご質問は、質問フォームよりお送りくださいませ。個別にメール返信にてご回答させていただきます。

質問フォーム

→ <https://ssl.formman.com/form/pc/YagGV4LvnRsZQz4G/>

この企画があなたの「せどり→eBay輸出」の実践にお役立ていただければ幸いです。どうぞご検討くださいね。



お申込みは、こちらをクリック！